

Mini-Skript Securitas AP Berlin „Souverän führen und hochwirksam kommunizieren“

Ausgabe 1

Redaktion: Stefan Kütke

Vom Wissen zum Handeln

Liebe Seminar-Teilnehmerinnen und liebe Seminar-Teilnehmer,
in unserem Seminar ging es grundsätzlich darum, wie Sie ganz generell und auch in schwierigen Situationen souverän Gespräche führen und darüber hinaus lösungsorientiert zum Erfolg führen können.

Einige Teilnehmer machen nach dem Seminar folgende Erfahrung: Ihnen haben die Seminarthemen gut gefallen, sie sind optimistisch, da sie nun neue Werkzeuge kennen, mit denen sie erfolgreich mit anderen sprechen können und dann ... ändert sich im echten Leben nicht allzu viel! Vieles geht seinen gewohnten Gang und die Gesprächsergebnisse verbessern sich auch nicht wesentlich. Warum das so manchmal so ist, hat Goethe schon vor über 200 Jahren beschrieben:

*„Es reicht nicht zu wissen,
man muss auch anwenden!
Es reicht nicht zu wollen,
man muss auch tun!“*

Kommen Sie also ins Handeln, wenn Sie bessere Gespräche führen möchten!

Diese Zeilen schreibe ich Ihnen ganz bewusst, da ich regelmäßig entsprechende Rückmeldungen meiner Seminarteilnehmer dazu erhalte. Viele berichten, wie sehr sie sich dank der besprochenen Werkzeuge und Tipps steigern konnten. Andere sagen allerdings, dass sie die Ideen und Impulse zwar auch gut finden, jedoch nicht konsequent anwenden.

Ich beschäftige mich seit Jahren intensiv mit der Frage, was erfolgreiche von weniger erfolgreichen Menschen unterscheidet: Erfolgreiche handeln, während die anderen – wenn überhaupt – nur darüber diskutieren.

Manchmal sind es nur Kleinigkeiten, die Sie verändern oder tun können (wie die richtige Frage am richtigen Ort zur richtigen Zeit stellen), um Ihr Ergebnis um 7, 12 oder auch 30 Prozent zu verbessern.

Frage zum Schluss: Was war im Seminar Ihre wichtigste Erkenntnis? Setzen Sie diese Erkenntnis bereits in die tägliche Praxis um? Wenn nein, wann fangen Sie ganz konkret damit an? Wenn ja, welche anderen Seminarergebnisse wenden Sie darüber hinaus an?

Viel Freude beim Umsetzen,
kommunikative Grüße und bis bald

Stefan Kütke Trainer|Speaker|Coach

Büro Leipzig: Wiesenring 2 • 04159 Leipzig • Fon 0341 200 85 97 • stefan-kuethe.com